



¿Por qué elegir México para exportar?

Siendo la segunda mayor economía de América Latina, proporciona un entorno comercial sólido, estable y con gran potencial de crecimiento que hace al país prometedor en el ámbito de comercio Internacional.

Al encontrarse en el corazón de América se convierte en la ubicación ideal para los negocios. Su ubicación geográfica privilegiada lo hace ser el puente estratégico entre el Atlántico y la región Asia-Pacífico, con una extensa línea costera enriquecida con los recursos naturales y necesarios para el desarrollo productivo de cualquier país.

Acceso al Mercado de América del Norte:

México forma parte del Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC), que facilita el acceso al vasto mercado de Estados Unidos y Canadá, ofreciendo a las empresas exportadoras una ventaja estratégica.

Red de Tratados y acuerdos comerciales:

México ha establecido una amplia red de Tratados de Libre Comercio, incluido el acuerdo con la Unión Europea que no solo permiten el fácil acceso desde México a importantes mercados internacionales, sino que también simplifican el suministro de insumos necesarios para la producción, contribuyendo a la competitividad de las empresas.

La presencia de México facilita la negociación y penetración en otros países de América Latina al aprovechar las conexiones y acuerdos comerciales existentes.

Reformas gubernamentales de apoyo al comercio Internacional

La nueva reforma gubernamental ha implementado apoyos de promoción e inversión extranjera que generan oportunidades de crecimiento en el mercado mexicano.

Relaciones entre la Unión Europea y México

La Unión Europea se posiciona como el segundo socio comercial de México, subrayando la relevancia estratégica de esta asociación. Además, la UE representa la segunda fuente de inversión extranjera directa para México.

Las bases para fortalecer las relaciones comerciales y económicas entre México y la Unión Europea se establecieron en diciembre de 1997. En ese momento, se iniciaron las negociaciones para un "Acuerdo de Asociación Económica, Concertación Política y Cooperación" entre ambas partes. Uno de los objetivos clave del Acuerdo es promover el flujo de inversiones productivas entre ambas regiones. Además, se ha buscado facilitar la transferencia de tecnología punta, fomentando el desarrollo y la innovación en los sectores económicos involucrados.



Principales Proveedores:

China lidera como proveedor clave para México, suministrando aproximadamente el 15,3% de las importaciones mexicanas en 2012. Le siguen Japón (4,76%), Alemania (3,64%), Corea (3,6%), y Canadá (2,6%). España se sitúa en la undécima posición, contribuyendo con el 1,10% de las importaciones.

Rol de los Países Europeos:

Entre los países europeos, Alemania emerge como uno de los principales socios comerciales de México, tanto como destino de exportaciones (3,6%) como proveedor (3,64%). Italia también se destaca, proporcionando el 1,47% de las importaciones mexicanas.

Principales Sectores Exportadores de México

- Automotriz
- Aparatos y material eléctrico
- Agricultura y Alimentación
- Energía y Combustibles
- Bebidas alcohólicas
- Químicos
- Textiles y Confección

Principales Productos Importados por México

- Maquinaria y Equipo
- Productos Químicos, orgánicos y farmacéuticos
- Materiales de fundición de hierro y acero
- Combustibles minerales
- Materias plásticas
- Vehículos y Partes de Automóviles
- Metales y Derivados
- Instrumentos y aparatos de óptica
- Plásticos y sus Manufacturas

Sectores Protegidos a la Inversión Extranjera:

Algunos sectores, como transporte y energía, están protegidos y pueden tener restricciones a la inversión extranjera directa. Conocer las regulaciones y restricciones específicas de cada sector es crucial para planificar una entrada exitosa al mercado.

Regímenes Aduaneros Especiales en México

En México, existen regímenes aduaneros especiales que ofrecen beneficios y flexibilidades a las empresas. Algunos de los regímenes aduaneros especiales incluyen:



Recinto Fiscalizado Estratégico (RFE):

Permite almacenar mercancías con beneficios fiscales y aduaneros.

Programa de Importación Temporal:

Facilita la importación temporal de bienes para su posterior reexportación.

Depósito Fiscal:

Permite almacenar mercancías con suspensión de impuestos.

Programa IMMEX (Industria Manufacturera, Maquiladora y de Servicios de Exportación):

Ofrece beneficios a empresas que realizan procesos de producción, fabricación o reparación de bienes destinados a la exportación.

Criterios para Acceder al Mercado Mexicano

- Normativas y Regulaciones específicas de cada sector
- Etiquetado y Envase a cumplir en punto de entrada y de comercialización
- Certificaciones y Normas de productos específicos
- Condiciones de Mercado de acuerdo con las preferencias del consumidor
- Asesoría en Comercio Internacional especializado